

Maksim Samardzic, Dipl.-Ing. Elektrotechnik & MBA Int. Management

Einkaufsleiter | Category Manager IT | (e)Procurement & S4 HANA

INTERIM-MANAGER

- Einkauf
- Procurement/ eProcurement
- Category Management
- IT/ Digitalisierung
- Lieferantenmanagement
- Contracting
- Ausschreibungen
- Strategie, Analyse, Planung & Umsetzung
- Consulting
- SME, SAP (MM), S4 HANA
- Reorganisation
- Projektmanagement
- Prozessmanagement
- Sustainability Management



Persönliche Daten:

Heinrich-Böll-Str. 12

D-25336 Elmshorn

Tel: +49 151 50 566 109

E-Mail: samardzic@7hills-consulting.de

Nationalität: Deutsch, Kroatisch

Region: International, Bevorzugt DACH

Erfahrene, resiliente Führungspersönlichkeit mit 24 Jahren Expertise in der Energie-, IT- und Öl-Industrie, darunter internationale Unternehmen wie Vattenfall, Panasonic und Shell. Spezialisiert auf den nachhaltigen Aufbau und die Weiterentwicklung von Einkaufsorganisationen, Abläufen und Tools. Verhandlungssicher bei Verträgen über 10 Mio. € (inkl. öffentlichem Vergaberecht), mit starker Hands-on-Mentalität und motivatorischer Teamführung. Kommunikationsstarker Stakeholder-Manager, der durch TCO-Strategien und Prozessoptimierung signifikante Kostensenkungen erreicht.

Branchen-Kenntnisse

IT, Öl-Industrie, Banken, Energieversorger

Bildung

- MBA „Internationales Marketing, Business Communication & Internationales Management“ an der Nordakademie – Hochschule der Wirtschaft, Elmshorn
- Dipl.-Ing. „Elektro-/ Nachrichtentechnik“ an der Hochschule für angewandte Wissenschaften, Hamburg
- ITIL Foundation Certificate in IT Service Management

Sprachen

- Kroatisch, Muttersprache
- Deutsch, verhandlungssicher
- Englisch, verhandlungssicher
- Spanisch, Grundkenntnisse

Dieses Dokument ist vertraulich und darf nur von den betreffenden Personen verwendet werden. Die enthaltenen Informationen dürfen nicht ohne Zustimmung an Dritte weitergegeben werden. Es ist unbedingt erforderlich, dass keine Referenzen ohne ausdrückliche Genehmigung überprüft werden. ALLE MITGLIEDER VON 7HILLS CONSULTING MICHAES STOLLE SIND FREIBERUFLICHE BERATER & HANDELN AUSSCHLIESSLICH AUF EIGENE RECHNUNG & EIGENES RISIKO.

IT-Kenntnisse

- MS Excel (Pivot, Funktionen) - hervorragende Kenntnisse
- SAP R/3 (Anwender in MM) – sehr gute Kenntnisse
- TEAMS (Anwender) – sehr gute Kenntnisse
- Outlook & Lotus Notes - hervorragende Kenntnisse
- ChatGPT – gute Kenntnisse

Zusammenfassung

- Erfolgreiche, resiliente und durchsetzungsfähige Führungspersönlichkeit
- Nachhaltiger Aufbau & Weiterentwicklung von Einkaufs-Organisationen, der Abläufe und Tools
- Verhandlungsstarker Teamplayer von großvolumigen Verträgen (> 10 Mio. €) (auch: öffentliches Vergaberecht)
- Neuausrichtung des strategischen Einkaufes durch Implementierung von Standard-Ausschreibung Prozessen (RFx)
- Führung von Ausschreibungen mit regionalen und globalen IT-Lieferanten sowie Vertragsgestaltung und Vertragsverhandlungen
- Verhandlung und Transformation von IT-Verträge gem. EU-Vergaberecht
- Erneuerung von Outsourcing Verträgen
- Lieferantenbewertungen und Nachhaltung der vereinbarten Verbesserungsschritte
- SAP R/3 globaler Roll-out - Subject Matter Expert für SAP MM
- „Special Recognition Award“ für SAP (MM) Go-Live
- Durchführung von Workshops und Schulungen
- Hands-On-Mentalität und motivatorische Teamführung
- Kommunikationsstarker Stakeholder Manager